

DESCRIPTION DES RÔLES ET RESPONSABILITÉS AGENT/AGENTE DE VENTES

TITRE DU POSTE	Agent/Agente de vente
ORGANISATION	Corruven Canada Inc.
RELÈVE DU	Directeur des Opérations
HORAIRE HEBDOMADAIRE	40 heures sur semaine

SOMMAIRE DU POSTE

Relevant du Directeur des Opérations, l'agent/agente de ventes s'occupe de rechercher et de contacter des clients potentiels pour notre ligne de produit Corrpac

RESPONSABILITÉS MAJEURES :

- A. Bâtir un répertoire de clients potentiels
- B. Contacter les clients potentiels
- C. Suivi du processus de ventes

A. Bâtir un répertoire de clients potentiels

- Utiliser des répertoires d'entreprises, des recherches web ou toutes autres ressources disponibles pour bâtir des listes de clients potentiels

B. Contacter les clients potentiels

- Contacter les clients potentiels afin d'offrir les produits Corruven
- Atteindre les objectifs de contacts qualifiés
- Atteindre les objectifs de ventes

C. Suivi du processus de ventes

- Comprendre le travail du gestionnaire de comptes et être en mesure de le supporter au besoin

D. Support au Directeur des Opérations

- L'agent/agente supportera le Directeur des Opérations dans ses rôles et responsabilités

EXIGENCES MINIMALES DU POSTE :

Éducation	<ul style="list-style-type: none">▪ Formation en ventes ou expérience équivalente
Expérience	<ul style="list-style-type: none">▪ Design ou ventes de matériel d'emballage est un atout
Compétences essentielles	<ul style="list-style-type: none">▪ Bonne maîtrise du français et de l'anglais oral et écrit▪ Excellente capacité de communication▪ Bonne capacité d'apprentissage▪ Maîtrise de Microsoft Office▪ Compréhension du domaine de l'emballage▪ Capacité de voyager à l'international

DESCRIPTION OF ROLES AND RESPONSIBILITIES SALES AGENT

JOB TITLE	Sales agent
ORGANISATION	Corruven Canada Inc.
REPORT TO	Chief of Operations C.O.O.
SCHEDULE	40 hours per week

JOB SUMMARY

Reporting to the C.O.O., the sales agent builds potential customer lists, generates sales leads and contacts them to offer our Corrpac product line

MAJOR RESPONSIBILITIES:

- A. Build potential customer lists
- B. Contact potential customers
- C. Follow the Sales Process

A. Build potential customer lists

- a. Use business directories, web research or any other tools available to build potential customer lists

B. Contact potential customers

- Contact potential customers to offer Corruven's products
- Reach the qualified leads objectives
- Reach the sales objectives

C. Follow the Sales Process

- Understand the account manager's job and be able to assist him/her if required

D. Support the Chief of Operations

- a. The sales agent will support the C.O.O. in his objectives towards growing the company sales

MINIMUM REQUIREMENTS:

Education	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Sales training or equivalent experience
Experience	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Packaging design or sales experience is a bonus
Essential skills	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Good French/English speaking and writing skills ▪ Excellent communication skills ▪ Good learning curve ▪ Proficient with Microsoft Office ▪ Understanding of the packaging market ▪ Willing and able to travel internationally